



L'équipe du Lab RH recherche son/sa prochain(e) Business Developer

Le Lab RH en quelques mots...

[Le Lab RH](#) est une association Loi 1901 née en 2015 du regroupement des acteurs innovants dans le domaine des Ressources Humaines dans le but de fédérer, dynamiser et promouvoir l'innovation RH en France.

Notre ambition : « Inspirer les RH pour les rendre acteurs du futur du travail ! »

Le Lab RH est un écosystème qui regroupe aujourd'hui plus de 300 startups du secteur, mais aussi des entreprises, universités, écoles et laboratoires de recherche qui travaillent autour de l'innovation dans les RH.

Rejoindre Le Lab RH c'est aussi rejoindre une équipe où la bienveillance et le partage sont les maîtres mots ! Le Lab RH compte une dizaine de membres au total. Travailler à nos côtés, ça sera aussi découvrir ce qui rend chacun unique et complémentaire !

Tes missions si tu les acceptes :

- Imaginer, mettre en place et réadapter ta propre stratégie de conquête (PME, ETI et Grands Comptes).
- Identifier et qualifier les prospects et contacts ciblés grâce aux outils mis à disposition ou autres outils à trouver sur le marché.
- Qualifier le CRM et mettre en place des actions de prospection (phoning, campagnes d'emailing, automatisations, social selling) pour décrocher des RDV (profils RH dans des PME, ETI, Grands Comptes).
- Tester, analyser, tester encore... réajuster et adapter l'approche commerciale selon les interlocuteurs.
- Effectuer des RDV de qualification des prospects.
- Suivre la négociation d'A à Z avec tes prospects et closer tes propres deals
- Participer aux événements du Lab RH et aux salons majeurs de l'innovation RH (déplacements ponctuels à prévoir).

En bref, une expérience faite de challenges et d'autonomie pour développer une association unique dédiée à l'innovation RH ! Le tout dans un environnement de travail bienveillant où l'humain prime.

Et toi dans tout ça ?

Les super pouvoirs qui t'aideront pour ce poste :

- Tu aimes travailler en équipe mais aussi prendre ton téléphone ou ton clavier pour convaincre des prospects.
- Tu sais prendre des initiatives dans un esprit entrepreneurial.
- Tu apprécies l'univers des RH et de l'innovation.
- Tu es toujours orienté(e) solution et data driven.

Profil

- C'est ton dynamisme et ta motivation qui feront la différence : tout type de profil est le bienvenu !
- Une culture RH est appréciée.
- Le + : tu as déjà travaillé en cabinet de recrutement ou tu es ancien(ne) RH.

Rémunération

- À déterminer en fonction de ton profil, mais pour te donner une idée, ce sera entre 30 et 50k€ de fixe + variable indexé sur le nombre de nouveaux adhérents corporates.

Ça te ressemble ? :)

Pour postuler, nous t'invitons à remplir le court questionnaire [ici](#) !